

## OPINIA NIEMIECKIEGO PRAWNIKA

3 POWODY, DLA KTÓRYCH ZLECENIODAWCA TRANSPORTOWY POWINIEN WYRAZIĆ ZGODĘ NA PODWYŻKĘ CEN FRACHTÓW

# USTAWA MILOG KORZYSTNA DLA POLSKICH PRZEWOŹNIKÓW

**Od 1 stycznia 2015 r. obowiązuje niemiecka ustawa o płacy minimalnej (Gesetz zur Regelung eines allgemeinen Mindestlohnes/ Mindestlohngesetz – MiLoG). W Polsce ustawa ta jest mocno krytykowana, ponieważ dotyczy ona również polskich przedsiębiorców transportowych, o ile ich pracownicy świadczą prace na terenie Niemiec przy transportach kabotażowych i przy transportach według konwencji CMR z miejscem rozładunku lub załadunku w Niemczech.**



Autor artykułu  
**Martin Pfnür**  
jest adwokatem niemieckiej  
Kancelarii Balduin Pfnür & Partner,  
Görlitz/Berlin.

BALDUIN + PFNÜR & PARTNER

\*\*\* Fachanwälte für Transportrecht

Istnieją argumenty prawne wynikające z niemieckiej ustawy, które mogą pomóc w przekonaniu niemieckiego kontrahenta do renegotjacji stawki, w wyniku czego zagwarantowany może być większy zysk niż w roku 2014. W Niemczech można już teraz zaobserwować wzrost cen w branżach, w których wprowadzenie ustawy MiLoG doprowadziło do wzrostu kosztów personalnych. Powody, dla których zleceniodawca transportowy powinien wyrazić zgodę na podwyżkę cen przy zleceniach transportowych.

## Ze względu na odpowiedzialność jaką zleceniodawcy ponoszą zgodnie z § 21 II MiLoG

Przepis § 21 I nr 9 MiLoG przewiduje kary grzywny dla pracodawców w wysokości do 500 tys. euro, jeżeli płaca minimalna nie zostanie zapłacona pracownikowi lub zostanie zapłacona z opóźnieniem. Natomiast § 21 II MiLoG przewiduje również kary grzywny w wysokości do 500 tys. euro dla zleceniodawcy pracodawcy, jeżeli ten nie wypłaca płacy minimalnej. Niemieccy zleceniodawcy reagują na to poprzez przesłanie deklaracji, w których to zleceniobiorca ma za zadanie potwierdzić, iż wypłaci on swoim pracownikom niemiecką płacę minimalną.

W ten sposób zleceniodawca chce doprowadzić do ekskulpacji (wykazanie braku winy, tylko w sytuacji, kiedy odpowiedzialność była oparta na zasadzie winy, dotyczy to tylko odpowiedzialności deliktowej) w przypadku łamania reguł MiLoG przez zleceniobiorców (przewoźników) jednocześnie unikając otrzymania kary grzywny. Wspomniany przepis § 21 II MiLoG nie przewiduje automatycznej ekskulpacji nawet jeśli zleceniobiorca podpisze deklarację dotyczącą MiLoG. Paragraf 21 II MiLoG przewiduje natomiast karę grzywny dla zleceniodawcy, jeżeli ten zleca wykonanie usługi przewoźnikowi, o którym wie, lub o którym przy zachowaniu należytej staranności powinien wiedzieć, że nie wypłaca minimalnego wynagrodzenia lub wypłaca je z opóźnieniem albo przewoźnik ten angażuje podwykonawców, którzy



**Nadszedł najwyższy czas, aby polscy kontrahenci skorzystali z trzech powodów dla których zleceniodawca transportowy powinien wyrazić zgodę na podwyżkę cen frachtów za sprawą niemieckiej ustawy o płacy minimalnej.**

również nie spełniają wymogów niemieckiej płacy minimalnej. Przy frachtach, które nie pozwalają zleceniobiorcy na zapłacenie pracownikowi płacy minimalnej, zleceniodawca nie może bronić się działaniem w dobrej wierze. Takie zachowanie

można potraktować jako formę lekkomyślnego działania z dużym prawdopodobieństwem posiadania wiedzy, iż zleceniobiorca nie zapłaci płacy minimalnej swoim pracownikom. W takim przypadku oczywiście deklaracje dotyczące MiLoG są mało wartościowe. Oznacza to, że frachty dumpingowe poniżej jednego euro za km stanowią duże zagrożenie dla niemieckiego zleceniodawcy.

### Ze względu na odpowiedzialność jako sam ponosi wobec pracowników zleceniobiorcy

Zgodnie z § 13 MiLoG również zleceniodawca odpowiada wobec pracownika zleceniobiorcy (przewoźnika). Na podstawie § 13 MiLoG, §§ 14, 15 Arbeitnehmerentgesetz pracownik może pozwać przed sądem niemieckim zarówno swojego pracodawcę jak i jego zleceniodawcę. Przepis § 13 MiLoG nie zawiera możliwości ekskulpacji, więc zleceniodawca zawsze odpowiada za brak wypłaconej płacy minimalnej przez zleceniobiorcę (przewoźnika). Pomimo tego, iż dobra wiara zleceniodawcy w tym zakresie nie ma większego znaczenia, należy zwrócić uwagę w negocjacjach z niemieckim kontrahentem na to, że przewoźnik, który otrzyma więcej niż fracht dumpingowy

## „MOIM ZDANIEM DZIĘKI USTAWIE MILOG MOŻNA OSIĄGNĄĆ WIĘKSZY ZYSK NIŻ PRZED JEJ WEJŚCIEM W ŻYCIE”.

nie tylko podpisze deklarację o warunkach MiLoG, ale również ją spełni!

### Kontrahent niemiecki zgodzi się na podwyżkę frachtu ze względu na compliance

Po skandalach, które miały miejsce w dużych niemieckich koncernach, takich jak Siemens albo Daimler i pod wpływem amerykańskich kontrahentów coraz więcej przedsiębiorców niemieckich zdecydowała się na wprowadzenie systemu compliance (zasad uczciwej konkurencji w relacjach z partnerami biznesowymi). Jeżeli kontrahent niemiecki posiada odpowiedni system compliance należy mu zwrócić uwagę na to, że łamanie odpowiedzialności wynikającej z § 21 II MiLoG nie da się pogodzić z systemem compliance. Jeżeli kontrahent niemiecki nadal ma wątpliwości, powinien skonsultować się ze swoim compliance officer. W rozmowach z kontrahentem należy podkreślać, iż utraconego wizerunku zleceniobiorcy, w przypadku pozwu kierowcy, nie da się pogodzić z systemem compliance. Nadszedł najwyższy czas, aby polscy kon-

trahenci skorzystali z zagrożeń MiLoG dla kontrahentów niemieckich i wynegocjowali wyższe stawki. Należy wykorzystać niepewność kontrahentów niemieckich, aż do momentu gdy ustawa MiLoG stanie się codziennością i wszystkie jej wątpliwe punkty zostaną wyjaśnione, np. za rok trudno będzie przekonać swoich kontrahentów do skorzystania z MiLoG oraz do podwyższania stawek. W związku z czym już teraz należy reagować i renegecować umowy. Ten argument liczy się tym bardziej, że odpowiedzialność zleceniodawcy podlega jeszcze dyskusjom politycznym w Niemczech. Istniejące obecnie obawy niemieckich zleceniodawców, przy ewentualnych późniejszych zmianach ustawy mogą już nie mieć tak istotnego znaczenia w negocjacjach cenowych. To samo dotyczy transportów tranzytowych przez Niemcy, w przypadku których jeszcze dzisiaj nikt nie wie jakie będzie ostateczne rozwiązanie. W ten sposób można dzięki MiLoG osiągnąć większy zysk niż przed wejściem w życie niemieckiej ustawy o płacy minimalnej!

Martin Pfnür



You drive, we care.



Sprawdź  
serwisy online

Narzędzie do planowania  
tras i kalkulator  
kosztów mycia

## Twój pilot na trasach Europy

Opłaty drogowe z DKV. 30 lat doświadczenia.

Dobry menedżer floty stawia na kompleksową obsługę mycia przez DKV. Gwarantujemy najwyższą jakość usług: rejestrację do niemal wszystkich systemów opłat w Europie, pełną obsługę danych przez internet, wygodne fakturowanie i niezawodne narzędzia – DKV Card i DKV Box. Do tego pakiet serwisów online: inteligentne planowanie tras i kalkulator kosztów opłat drogowych.

Więcej na: [www.dkv-euroservice.pl](http://www.dkv-euroservice.pl)